

CALENDRIER DES FORMATIONS CERTIFIANTES 2012

CERTIFICATION DE COMPETENCES EN ENTREPRISE :

Certifier les Compétences en Entreprise (CCE)	Nous consulter
---	----------------

LANGUES - BUSINESS COMMUNICATION :

	Prix net de TVA	Heures	Dates
TOEIC : valider votre niveau d'anglais	430 €	48 H	10 septembre au 19 décembre
Augmenter l'impact de vos écrits professionnels - Certification Voltaire groupe	750 €	5	1 - 13 - 21 mars et 5 avril + la certification ou 4 - 12 - 20 juin et 3 juillet + la certification ou 5 - 13 - 21 novembre et 5 décembre + la certification
nouveau Formation individuelle	1 350 €	4	Nous consulter

BUREAUTIQUE :

	Prix net de TVA	Jours	Dates
Valider le Passeport de Compétences Informatique Européen - PCIE START	120 €	0,5	10 juillet ou 29 novembre
Valider le Passeport de Compétences Informatique Européen - PCIE COMPLET	190 €	1	10 juillet ou 29 novembre

CYCLES PROFESSIONNELS :

INSTITUT CONSULAIRE DU COMMERCE : " manager un point de vente de détail "	Prix net de TVA	Heures	Dates
Parcours complet	1 500 €	77 H	2 avril 2012 - 14 mars 2013 les lundis de 8h30 à 12h30 le jeudi de 19h00 à 21h00
Module 1 : sécurité	500 €	14 H	2 avril - 16 avril - 23 avril - 3 mai
Module 2 : relation clients/fournisseurs	500 €	14 H	21 mai - 4 juin - 11 juin - 21 juin
Module 3 : piloter et contrôler	500 €	14 H	10 septembre - 17 septembre - 24 septembre - 4 octobre
Module 4 : merchandising/design	500 €	14 H	22 octobre - 29 octobre - 5 novembre - 15 novembre 2011
Module 5 : management d'équipe	500 €	14 H	20 février - 27 février 5 mars - 15 mars

INSTITUT CONSULAIRE DE LA VENTE : " se former au métier de commercial "

	Prix net de TVA	Heures	Dates
Parcours complet court	3 600 €	84 H	
Module 1 : intelligence relationnelle	900 €	21 H	20 - 26 juin - 3 juillet
Module 2 : prospection et prise de rendez vous qualifiées	900 €	21 H	11 - 19 - 23 octobre
Module 3 : négociation commerciale	900 €	21 H	8 - 16 - 22 novembre
Module 4 : fidélisation et relation client	900 €	21 H	7 - 14 - 21 juin ou 4 - 14 - 20 décembre
Parcours certifiant	4 900 €	140 H	17 septembre - 21 décembre
Module 1 : Conduire les entretiens de vente	1 900 €	49 H	17 - 18 septembre, 16 octobre, 20 novembre, 17-18-19 décembre
Module 2 : Développer un argumentaire et gérer les objections	600 €	14 H	19 septembre - 17 octobre
Module 3 : Construire une proposition commerciale sur mesure	900 €	21 H	19 octobre, 20-21 décembre
Module 4 : Collaborer à la rédaction du contrat de vente et appliquer la réglementation	900 €	21 H	19 - 21 - 22 novembre
Module 5 : Effectuer le suivi de la vente	600 €	14 H	21 septembre - 15 octobre
Module 6 : Faire face aux stratégies et tactiques des acheteurs	600 €	14 H	20 septembre - 18 octobre
Module 7 : Connaître son contrat de travail	300 €	7 H	23 novembre

SPECIAL ASSOCIATIONS :

	Prix net de TVA	Jours	Dates
CERTIFICAT DE FORMATION A LA GESTION ASSOCIATIVE : savoir gérer une association avec obtention du CFGA (certificat délivré par le Préfet de région)	700 €	5	18 septembre - 11 octobre - 30 octobre 20 novembre - 4 décembre

AGENT D'ENCADREMENT de niveau III

		Jours	Dates
En contrat de professionnalisation / Période professionnalisation (12 mois) / Plan de formation	3 395 € 5 565 €	53	du 7 septembre 2012 au 25 juin 2013
Bloc de compétences 1 : management et communication	3 000 €	11	du 10 septembre 2012 au 11 octobre 2012
Bloc de compétences 2 : gestion opérationnelle et financière	3 000 €	11	du 5 novembre 2012 au 13 décembre 2012
Bloc de compétences 3 : qualité sécurité au travail et environnement	3 000 €	11	du 7 janvier 2013 au 14 février 2013
Bloc de compétences 4 : ressources humaines de l'encadrant de proximité	3 000 €	11	du 4 mars 2013 au 18 avril 2013