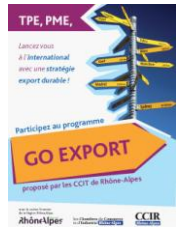




# JE VEUX STRUCTURER MA DEMARCHE A L'EXPORT



## AIDES POUR LE DEVELOPPEMENT A L'INTERNATIONAL

### Débuter à l'export

✧ Diagnostic export grâce aux outils Valid'Export et Objectif Export, suivi d'un accompagnement coaching technique ou géographique.

### Prospecter à l'étranger

✧ Assurances prospection Coface.

### Participer à des salons à l'étranger

✧ Assurances Prospection Coface.

### Finaliser un projet international

✧ Assurances Prospection Coface.

### Structurer un service export

✧ IDéclic gérée par le Conseil régional Rhône-Alpes en partenariat avec la Coface.  
✧ Assurances Prospection Coface.  
✧ Procédure VIE gérée par Ubifrance.  
✧ Crédit d'impôt export.

## NOS PARTENAIRES :



## DES PROGRAMMES ADAPTES

### ➤ VOUS DEMARREZ A L'INTERNATIONAL : MATINEE D'INFORMATION : « GRAINE D'EXPORTATEUR »



**Votre objectif :** découvrir les bases du commerce international, repérer les acteurs et les pistes pour démarrer.

Réunion collective d'information et de sensibilisation avec le témoignage d'une entreprise expérimentée, pour connaître toutes les **clés de la réussite à l'international** :

- **Présentation des principes de base** : approche marchés, financement/risque, réglementation, logistique et paiements,
- **Orientation** vers les bons organismes, interlocuteurs et formations,
- **Accompagnement** par la CCIT de Saint-Etienne / Montbrison pendant la période de démarrage.

### ➤ VOUS AVEZ UN PROJET PRESENTI : « VALID'EXPORT »



**Votre objectif :** valider votre projet et mettre en œuvre une première démarche de prospection à l'export.

Séminaire « Graine d'Exportateur » (cf. ci-dessus) suivi de deux séances d'une demi-journée :

- **Une 1<sup>ère</sup> séance**, orientée « **diagnostic** » : analyse du niveau d'internationalisation de l'entreprise, de ses forces et ses faiblesses, et évaluation des marchés envisagés,
- **Une 2<sup>ème</sup> séance** : **confirmation** des choix de marchés et **définition** du plan d'actions pour aborder ces marchés avec le budget correspondant.

Un « **coaching** » permet à l'entreprise d'être épaulée pour démarrer son plan d'actions.

## CONTACTS :

### CCIT de Saint-Etienne / Montbrison

✦ **Jean-Luc CHAPELON**  
Responsable du Pôle  
Développement International  
☎ 04 77 43 04 55  
[jean-luc-chapelon@saint-etienne.cci.fr](mailto:jean-luc-chapelon@saint-etienne.cci.fr)

✦ **Emilie DA SILVA**  
Conseiller en Développement  
International  
☎ 04 77 43 04 54  
[emilie-da-silva@saint-etienne.cci.fr](mailto:emilie-da-silva@saint-etienne.cci.fr)

✦ **Christine ETAIX**  
Conseiller en Développement  
International  
☎ 04 77 43 04 51  
[christine-etaix@saint-etienne.cci.fr](mailto:christine-etaix@saint-etienne.cci.fr)

✦ **Isabelle MAISSE**  
Conseiller en Développement  
International  
☎ 04 77 43 04 53  
[isabelle-maisse@saint-etienne.cci.fr](mailto:isabelle-maisse@saint-etienne.cci.fr)

✦ **Nathalie DEAL**  
Chargée de Mission  
☎ 04 77 43 04 57  
[nathalie-deal@saint-etienne.cci.fr](mailto:nathalie-deal@saint-etienne.cci.fr)

✦ **Sophie BLANCHON**  
Assistante  
**Programme Graine  
d'Exportateur**  
☎ 04 77 43 04 66  
[sophie-blanchon@saint-etienne.cci.fr](mailto:sophie-blanchon@saint-etienne.cci.fr)

✦ **Emmanuelle BOURGIN**  
Assistante Formalités  
Internationales  
☎ 04 77 43 04 50  
[emmanuelle-bourgin@saint-etienne.cci.fr](mailto:emmanuelle-bourgin@saint-etienne.cci.fr)

✦ **Corinne RAGEY**  
Assistante  
☎ 04 77 43 04 29  
[corinne-ragey@saint-etienne.cci.fr](mailto:corinne-ragey@saint-etienne.cci.fr)

## ➤ VOUS AVEZ UN PEU D'EXPERIENCE ET VOUS SOUHAITEZ STRUCTURER VOTRE DEMARCHE : « OBJECTIF EXPORT »

**Objectif Export**  
RHÔNE-ALPES

**Votre objectif :** Définir une stratégie et un plan d'actions à l'international ; mettre en place les financements nécessaires.

Pendant 2 à 3 mois (4 séances de travail de 6 heures), l'entreprise est accompagnée par des spécialistes du commerce international. Séances individuelles avec des conseillers ayant une solide expérience à l'export, et séances collectives permettant d'échanger avec les autres entreprises et d'enrichir la réflexion :

- **Identification** des atouts et des faiblesses de l'entreprise dans les grandes fonctions (produits, production, commercial, ressources humaines, finances...),
- **Évaluation** des ressources et des moyens disponibles par rapport aux exigences de l'exportation,
- **Recherche et sélection** des marchés cibles de l'entreprise,
- **Élaboration d'un plan d'actions**, établissement d'un budget prévisionnel et recherche de financements.

Un **accompagnement personnalisé** vous est proposé pendant un an pour faciliter la mise en œuvre de votre plan d'actions.

## ➤ VOUS VOULEZ VOUS PERFECTIONNER ET PERENNISER VOTRE DEVELOPPEMENT A L'INTERNATIONAL

➤ **Un programme de formations aux langues étrangères et aux Techniques du Commerce International** proposé par **CCI Formation** – Contact : 04 77 49 24 66.

➤ **L'appui et le programme d'actions du Département Développement International :**

- Formalités et réglementations
- Fonds documentaire spécialisé, accès privilégié aux bases de données, produits d'information (listings Business to business, gamme Ubifrance ; guides d'implantation, l'essentiel d'un marché...)
- Séminaires « Pays », et entretiens personnalisés avec des experts des marchés étrangers
- Actions : Missions de prospection, salons professionnels

**La CCIT vous accompagne dans toutes les phases  
de votre développement à l'International  
avec son réseau de partenaires en France et à l'étranger.**

Toutes les infos en ligne sur [www.saint-etienne.cci.fr](http://www.saint-etienne.cci.fr)